



# OneReliv

WEG ZUM PLATIN DIREKTOR

# ONERELIV ERWARTUNGEN

OneReliv ist eine Gruppe von Menschen, die aus vielen verschiedenen Ländern mit unterschiedlichen Kulturen und Hintergründen kommen. Reliv schätzt und respektiert die Leistung von jedem Vertriebspartner. Indem wir uns diese Erwartungen zu eigen machen, können wir zusammen daran arbeiten, Reliv in eine aufregende und lohnende Zukunft, mit einer gemeinsamen Vision, Mission und einer Reihe von Grundwerten, zu führen, um "unsere Welt zu nähren" (Nourish Our World).

## **OneReliv Vertriebspartner:**

1. Bleiben Sie mit dem Unternehmen verbunden, gehen Sie mit gutem Beispiel voran und unterstützen Sie die anderen Reliv Vertriebspartner.
2. Repräsentieren und fördern Sie Relivs Events, Materialien, Programme und Promotionen.
3. Lehren und fördern Sie den Vergütungsplan, wie dieser strukturiert ist.
4. Verstehen Sie die Wichtigkeit der Unternehmensrichtlinien von Reliv und repräsentieren Sie Reliv ohne unbegründete gesundheitsbezogene oder einkommensbezogene Angaben zu machen.
5. Erkennen Sie die Erfolge anderer an und fördern Sie diese bei jeder Gelegenheit.
6. Respektieren Sie ohne Urteil oder Kritik, dass jeder die Freiheit hat, sein Geschäft auf verschiedene Weise aufzubauen.

## **Als OneReliv Vertriebspartner können Sie von dem Unternehmen folgendes erwarten:**

- Offene und ehrliche Kommunikation.
- Alle OneReliv Vertriebspartner werden gleichermaßen behandelt und Entscheidungen werden so getroffen, dass diese sich positiv auf das Wohlbefinden und die Integrität des gesamten Unternehmens auswirken.
- Weiterhin vorausschauendes Handeln.
- Engagiertes unterstützen Ihres Erfolgs



# VISION

# unsere welt nähren

# UNSERE MISSION

## Den KÖRPER *nähren*

Wir bieten Ernährung für ein gesundes Leben an.

## Den GEIST *nähren*

Wir ermutigen Menschen ihr Leben nach ihren eigenen Vorstellungen zu leben.

## Die Seele *nähren*

Wir leben ein erfülltes Leben, indem wir anderen helfen.

## RELIV *Grundwerte*

### DER MENSCH STEHT AN ERSTER STELLE

In erster Linie **investieren** wir **in Menschen** und machen so einen positiven Unterschied im Leben dieser. Wir streben danach ein Umfeld zu schaffen, in dem Menschen **wachsen** und gleichzeitig **Beziehungen wie eine Familie** aufbauen können. Eine **abgestimmte Partnerschaft** ist der Schlüssel für eine **Kultur der Größe**.

### GUTES ALTERN\*

Gute Ernährungsgewohnheiten fangen früh an und Reliv steht für **“Ernährung leicht gemacht”**. Wir fordern **Qualität** und **Exzellenz** bei unseren Produkten, welche **Wissenschaft** und **Natur** verbinden.

### ERMÄCHTIGUNG

Reliv befähigt Menschen ihr bestes Leben zu erzielen. Wir bieten ein Mittel für **persönliches Wachstum**, **finanzielle Möglichkeiten** und einen **verbesserten Lebensstil**.

### ERFÜLLTES LEBEN

Reliv wird durch **Zweck und Ziel** angetrieben. Leben Sie Ihr **bestes Leben** und **helfen Sie anderen** dabei ein besseres Wohlbefinden zu erzielen. Durch unsere Reliv Kalogris Stiftung **geben** wir Gemeinschaften in der ganzen Welt **Nahrung und Hoffnung zurück**.

# ONERELIV WEG ZUM PLATIN DIREKTOR

TITEL	OneReliv Direktor	OneReliv Key Direktor	OneReliv Senior Direktor	OneReliv Master Direktor	OneReliv Präsidential Direktor
QUALIFIKATIONEN	Monatliche Einnahmen > £300/350€ ODER 10.000 PGPV (neues Volumen) in einem Kalendarmonat	Monatliche Einnahmen > £600/700€ ODER 20.000 PGPV (neues Volumen) in einem Kalendarmonat	Monatliche Einnahmen > £1.200/1.500€ für zwei aufeinanderfolgende Monate	Monatliche Einnahmen > £2.300/2.800€ für zwei aufeinanderfolgende Monate	Monatliche Einnahmen > £4.600/5.700€ für zwei aufeinanderfolgende Monate
AUFSTIEGSBONUS + VORTEILE	Einmaliger Bonus in Höhe von £100/120€	Einmaliger Bonus in Höhe von £250/280€	Einmaliger Bonus in Höhe von £500/575€ Einladung zum vierteljährlichen Unternehmens Zoom Meeting	Einmaliger Bonus in Höhe von £1.000/1.150€ Einladung zum vierteljährlichen Unternehmens Zoom Meeting	Einmaliger Bonus in Höhe von £2.000/2.300€ Einladung zum vierteljährlichen Unternehmens Zoom Meeting Präsidential Ring
MONATLICHE QUALIFIKATIONEN FÜR BONUS			100% Kontoführung erforderlich + monatliche Einnahmen > £1.200/1.500€	100% Kontoführung erforderlich + monatliche Einnahmen > £2.300/2.800€	100% Kontoführung erforderlich + monatliche Einnahmen > £4.600/5.700€
BONUS			1/2 % des weltweiten Umsatzes berechnet auf Ihrem 5-Level organisatorischen Geschäftsvolumen	1/2 % des weltweiten Umsatzes berechnet auf Ihrem 5-Level organisatorischen Geschäftsvolumen	1% auf das Geschäftsvolumen Ihres 4. Levels 1% auf das Geschäftsvolumen Ihres 5. Levels
JÄHRLICHE REQUALIFIKATION ERZIELEN SIE 1 DER 3 OPTIONEN			Steigen Sie persönlich zu einem neuen Rang auf Fördern Sie einen neuen SD, MD oder PD auf Ihrem ersten Level 10.000 PGPV (neues Volumen) innerhalb des 12 Monate Requalifikationszeitraums	Steigen Sie persönlich zu einem neuen Rang auf Fördern Sie einen neuen SD, MD oder PD auf Ihrem ersten Level 10.000 PGPV (neues Volumen) innerhalb des 12 Monate Requalifikationszeitraums	Steigen Sie persönlich zu einem neuen Rang auf Fördern Sie einen neuen SD, MD oder PD auf Ihrem ersten Level 10.000 PGPV (neues Volumen) innerhalb des 12 Monate Requalifikationszeitraums

TITEL	OneReliv Bronze Direktor	OneReliv Silber Direktor	OneReliv Gold Direktor	OneReliv Platin Direktor
QUALIFIKATIONEN	Monatliche Einnahmen > £6.000/7.500€ für 2 aufeinanderfolgende Monate 1 MD auf dem ersten Level mit MD Einnahmen	Monatlicher Einnahmen > £7.000/8.500€ für 2 aufeinanderfolgende Monate 2 MDs auf dem ersten Level mit MD Einnahmen	Monatliche Einnahmen > £8.000/10.000€ für 2 aufeinanderfolgende Monate 3 MDs auf dem ersten Level mit MD Einnahmen	Monatliche Einnahmen > £9.000/11.500€ für 2 aufeinanderfolgende Monate 4 MDs auf dem ersten Level mit MD Einnahmen
AUFSTIEGSBONUS + VORTEILE	Einmaliger Bonus in Höhe von £2.500/2.800€ Einladung zum vierteljährlichen Unternehmens Zoom Meeting	Einmaliger Bonus in Höhe von £3.000/3.500€ Einladung zum vierteljährlichen Unternehmens Zoom Meeting	Einmaliger Bonus in Höhe von £3.500/4.000€ Einladung zum vierteljährlichen Unternehmens Zoom Meeting	Einmaliger Bonus in Höhe von £4.000/4.500€ Einladung zum vierteljährlichen Unternehmens Zoom Meeting
MONATLICHE QUALIFIKATIONEN FÜR BONUS	100% Kontoführung erforderlich + monatliche Einnahmen > £6.000/7.500€ + 1 MD auf dem ersten Level mit MD Einnahmen	100% Kontoführung erforderlich + monatliche Einnahmen > £7.000/8.500€ + 2 MDs auf dem ersten Level mit MD Einnahmen	100% Kontoführung erforderlich + monatliche Einnahmen > £8.000/10.000€ + 3 MDs auf dem ersten Level mit MD Einnahmen	100% Kontoführung erforderlich + monatliche Einnahmen > £9.000/11.500€ + 4 MDs auf dem ersten Level mit MD Einnahmen
BONUS	1% auf das Geschäftsvolumen Ihres 4. Levels 1% auf das Geschäftsvolumen Ihres 5. Level	1% auf das Geschäftsvolumen Ihres 4. Levels 1% auf das Geschäftsvolumen Ihres 5. Level	1% auf das Geschäftsvolumen Ihres 4. Levels 1% auf das Geschäftsvolumen Ihres 5. Level	1% auf das Geschäftsvolumen Ihres 4. Levels 2% auf das Geschäftsvolumen Ihres 5. Level
PRÄSIDENTIAL BONUS QUALIFIKATION	1 PD auf dem ersten Level mit PD Einnahmen	2 PDs auf dem ersten Level mit PD Einnahmen	3 PDs auf dem ersten Level mit PD Einnahmen	4 PDs auf dem ersten Level mit PD Einnahmen
PRÄSIDENTIAL BONUS	1% auf das Geschäftsvolumen Ihres 6. Levels	1.5% auf das Geschäftsvolumen Ihres 6. Levels	1.75% auf das Geschäftsvolumen Ihres 6. Levels	2% auf das Geschäftsvolumen Ihres 6. Levels
JÄHRLICHE REQUALIFIKATION ERZIELEN SIE 1 DER 3 OPTIONEN	Steigen Sie persönlich zu einem neuen Rang auf Fördern Sie einen neuen SD, MD oder PD auf Ihrem ersten Level 10.000 PGPV (neues Volumen) innerhalb des 12 Monate Requalifikationszeitraums	Steigen Sie persönlich zu einem neuen Rang auf Fördern Sie einen neuen SD, MD oder PD auf Ihrem ersten Level 10.000 PGPV (neues Volumen) innerhalb des 12 Monate Requalifikationszeitraums	Steigen Sie persönlich zu einem neuen Rang auf Fördern Sie einen neuen SD, MD oder PD auf Ihrem ersten Level 10.000 PGPV (neues Volumen) innerhalb des 12 Monate Requalifikationszeitraums	Steigen Sie persönlich zu einem neuen Rang auf Fördern Sie einen neuen SD, MD oder PD auf Ihrem ersten Level 10.000 PGPV (neues Volumen) innerhalb des 12 Monate Requalifikationszeitraums

# DEFINITIONEN

**MA** = Master Affiliate, **SD** = Senior Direktor,  
**MD** = Master Direktor, **PD** = Präsidial Direktor.

**Monatliche Einnahmen** = Einzelhandelsgewinn + Großhandelsgewinn + Overrides (es gilt die mindest 50% Regel) von Reliv ausgezahlt.

**Monatliche Qualifikationsstufe** – Rangstufe, welche zur Berechnung Ihres monatlichen Bonus verwendet wird.

**Aufstiegsbonus** ist ein einmaliger Bonus pro Vertriebspartnerschaft für die Vertriebspartner, die zu einem neuen Rang aufsteigen.

**Neues PGPV** wird als neues PGPV definiert, das von neu angemeldeten Kunden & Vertriebspartnern kommt. Einschließlich neuer und weiterer Einkäufe innerhalb des Qualifikationszeitraums.

**1/2 % des weltweiten Umsatzes** – Ihr Anteil basiert auf dem 5-Level organisatorischen PGPV als Prozentsatz des weltweiten Umsatzes. Je höher Ihr %-Level PGPV ist, desto höher ist Ihr Anteil am Bonus.

**100% erforderliche Kontoführung** entspricht 100 % der 2.000 PGPV, die monatlich für Einnahmen erforderlich sind. ODER, FALLS berechtigt, bei reduzierter Kontoführung nützen 1.000 PGPV für die 100% Kontoführung, PVQ- und Gruppenvolumen-Anforderungen. Kriterien für reduzierte Kontoführung sind 10 Frontline MAs oder das sponsern eines neuen MAs, was für reduzierte Kontoführung im Folgemonat qualifiziert.

**Monatlicher Bonus** – Wenn Ihre monatlichen Einnahmen unter Ihr monatliches Qualifikationslevel fallen, dann wird Ihr monatlicher Bonus auf das Verdienstniveau zurückgesetzt. Zum Beispiel: Ein PD Titel-Level mit monatlichen Einnahmen von £2.300/2.800€ pro Monat ist für den MD Level-Bonus berechtigt, aber würde nicht den PD Level-Bonus verdienen.

**Erstes Level** wird definiert als Frontline MA Level – entweder persönlich gesponsert oder permanent auf das erste Level hochgerutscht. Monatliche Komprimierung aufgrund fehlender Kontoführung des ersten Levels, PVQ, Gruppenvolumen zählen nicht.

**Titel** – Wenn ein OneReliv Rang Level erreicht wurde, dann wird dieser Titel nicht weggenommen. Ausgenommen sind Vertriebspartner, die sich nicht als Master Affiliate requalifizieren.

**Titel und die monatliche Bonusmöglichkeit** beginnt im Folgemonat, nachdem die Rangqualifikation erreicht wurde.

**12 Monate Requalifikationszeitraum** sind die 12 Monate von Februar bis Januar - zum Beispiel: 1. Februar 2023 bis 31. Januar 2024 um sich für Februar 2024 – Januar 2025 zu qualifizieren. Dies ist der gleiche Zeitraum, wie für die Master Affiliate Requalifikation.



\*Reliv Classic, Reliv Now, FibRestore und Reliv Now for Kids sind alle eine Quelle von Vitamin A, welches zur Instandhaltung der normalen Haut und Sehvermögen beiträgt.