



Rencana Kompensasi Indonesia

PELANGGAN KHUSUS

Pelanggan Khusus membayar biaya pendaftaran minimal satu kali yang memberi mereka hak atas diskon 20% dari harga eceran. Pelanggan Khusus tidak memiliki hak Distributor dan tidak dapat mensponsori atau mendapatkan penghasilan dari Reliv. Namun, mereka diperbolehkan untuk melakukan upgrade ke Distributor setiap saat dengan membayar selisih biaya pendaftaran antara Pelanggan Khusus dan Distributor dan menyetujui syarat-syarat Perjanjian Distributor.

DISTRIBUTOR

Setelah Reliv menerima Pendaftaran Distributor dan pemohon membeli Perangkat Distributor, pendaf-tar akan menjadi Distributor Independen Reliv dan berhak (tapi tidak berkewajiban) untuk mencari pesanan dan menjual produk Reliv dan mensponsori Distributor Reliv di negara tempat Reliv memiliki bisnis yang mapan. Silakan lihat Kebijakan dan Prosedur Reliv untuk rincian lengkapnya.

DISTRIBUTOR AKTIF

Distributor dikatakan aktif apabila dalam satu tahun ada pemesanan ke Reliv. Distributor yang tidak melakukan pemesanan dalam jangka waktu 12 bulan dinyatakan tidak aktif dan *downline* berpindah secara permanen ke *upline* aktif pertama. Distributor tidak aktif dapat mengaktifkan kedistributoran mereka kembali setiap saat dengan melakukan pemesanan dan dapat mempertahankan diskonnya sampai dengan 35% tetapi tidak akan mengembalikan *downline* yang telah berpindah tersebut.



Tingkatan Keuntungan Distributor

Tingkatan Keuntungan Distributor Anda akan menentukan berapa jumlah yang Anda peroleh dari penjualan produk eceran dan grosir. Tingkat keuntungan berkisar antara 20% sampai 40% dan berdasarkan point volume (PV) dari produk yang Anda (Distributor) beli dan yang dibeli oleh kelompok pribadi Anda selama satu bulan kalender. Ini juga dikenal sebagai *Personal Group Point Volume*, atau PGPV. Distributor yang Anda sponsori dan yang disponsori oleh Distributor downline Anda, bukan di tingkat Afiliasi Master, merupakan anggota kelompok pribadi Anda.

Catatan: Point volume (PV) untuk setiap produk akan dicatat pada formulir Order Distributor. PV ini umumnya sama untuk semua negara Reliv.

KUALIFIKASI TINGKATAN KEUNTUNGAN

Setiap tingkatan keuntungan memiliki kualifikasi PGPV tertentu sebagai berikut:

| STATUS | PGPV | TINGKATAN KEUNTUNGAN |
|--------------------|-----------|----------------------|
| Distributor Retail | 0-249 | 20% |
| Afiliasi | 250-499 | 25% |
| Afiliasi Utama | 500-1499 | 30% |
| Afiliasi Senior | 1500-2499 | 35% |
| Afiliasi Master | 2500 | 40% |

Dengan pengecualian Afiliasi Master, yang wajib melakukan rekualifikasi setiap tahun, setelah Anda mencapai tingkatan keuntungan, Anda akan menikmati diskon secara permanen. Afiliasi Master yang tidak melakukan rekualifikasi untuk statusnya akan pindah ke level Afiliasi Senior. Namun, jika karena alasan apapun Kedistributoran Anda dihentikan, maka semua benefit akan hilang.

Bila seorang Distributor memenuhi syarat untuk mencapai level profit baru selama satu bulan, order yang mencapai level kualifikasi PGPV akan mendapatkan diskon baru yang lebih tinggi.

TINGKATAN KEUNTUNGAN ANDA MENENTUKAN DISKON ANDA

Tingkatan keuntungan Distributor Anda juga menentukan diskon yang Anda terima dari Reliv untuk pembelian produk Anda sendiri. Jika Anda ada di tingkatan keuntungan 25%, Anda akan menerima diskon 25% dari *Retail Volume (RV)* untuk setiap produk.

Misalnya, jika Anda ada di tingkatan keuntungan 25%:

Anda membeli produk senilai Rp1,000,000RV
Dikurangi diskon 25% -Rp250,000
Anda cukup membayar Rp750,000 + PPN

Catatan: Retail Volume (RV) untuk setiap produk adalah harga eceran di formulir pemesanan dan ditunjukkan dalam mata uang lokal serta berbeda untuk masing-masing negara.

KEUNTUNGAN YANG DIBAYAR LANGSUNG

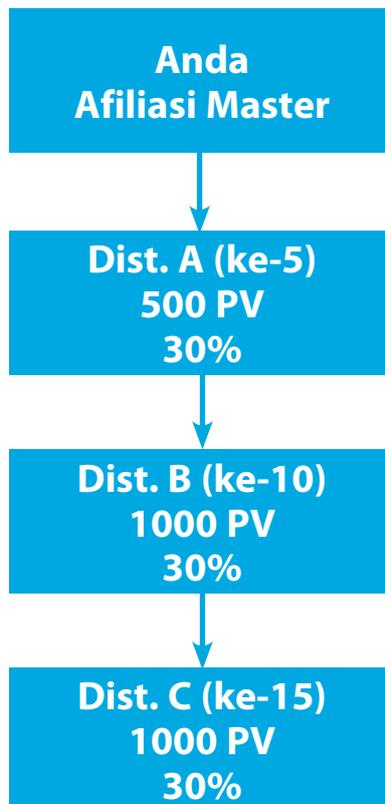
Keuntungan grosir dan keuntungan eceran dihitung berdasarkan *Retail Volume* (RV) dan dibayarkan langsung oleh Reliv kepada setiap Distributor Aktif Reliv yang pelanggan atau Distributor *downline*-nya di level profit lebih rendah. Keuntungan eceran adalah selisih antara tingkatan keuntungan Anda dan tingkatan keuntungan pelanggan Anda. Keuntungan grosir adalah selisih antara tingkatan keuntungan Anda dan tingkatan keuntungan Distributor *downline* Anda.

Misalnya:

Tingkatan Keuntungan Anda 30%
Tingkatan Keuntungan Distributor *downline* Anda 20%
Anda menerima keuntungan grosir 10% pada *Retail Volume* (RV) dari pembelian produk yang dilakukan oleh Distributor Anda.

Bila Anda membeli stok dari Afiliasi Master *upline* Anda untuk membawa Anda ke tingkatan keuntungan yang lebih tinggi, harap beritahu Reliv untuk memastikan Anda menerima semua keuntungan eceran dan keuntungan grosir yang menjadi hak Anda. Reliv akan mengurus sisanya, secara otomatis menghitung semua keuntungan yang menjadi hak Anda dan langsung menyetorkan komisi Anda di rekening bank Anda pada tanggal 18 setiap bulan. Laporan Reliv Anda dapat dilihat di bawah *My Business* di Portal Distributor Anda..

Contoh berikut membantu menjelaskan cara pembayaran profit grosir Anda:



- Anda adalah Afiliasi Master yang mensponsori Distributor baru A.
- Distributor A mensponsori Distributor baru B.
- Distributor B mensponsori Distributor baru C.

Selama bulan itu Distributor A membeli pada tanggal 5, Distributor B pada tanggal 10 dan Distributor C pada tanggal 15. Karena Distributor B dan C juga ada di grup pribadi Distributor A, maka setiap pemesanan akan meningkatkan PGPV Distributor A pada bulan tersebut. Dan bila PGPV A meningkat, level profit A juga akan meningkat!

| Tanggal Order | PV Order | PGPV A | PGPV B | PGPV C | Level Profit A | Level Profit B | Level Profit C | Profit Penjualan W A pada Order | Profit Penjualan W B pada Order | Profit Penjualan W C pada Order |
|---------------|----------|--------|--------|--------|----------------|----------------|----------------|---------------------------------|---------------------------------|---------------------------------|
| 5 | 500 | 500 | 0 | 0 | 30% | 0 | 0 | 0 | 0 | 10% RV |
| 10 | 1000 | 1500 | 1000 | 0 | 35% | 30% | 0 | 5% RV | 0 | 5% RV |
| 15 | 1000 | 2500 | 2000 | 1000 | 40% | 35% | 30% | 5% RV | 5% RV | 8% BV* |

Keuntungan Grosir dihitung berdasarkan Retail Volume (RV) yang juga dikenal sebagai harga retail.

*Komisi *Override* dihitung berdasarkan *Business Volume* (BV). Silakan lihat 'Komisi *Override*' untuk rincian lengkapnya.



Menerima Bayaran

Rencana kompensasi yang luar biasa dari Reliv memungkinkan Anda untuk mencapai tujuan finansial berapa pun yang Anda tetapkan untuk diri sendiri. Jika Anda ingin membeli mobil, menyimpan uang untuk masa pensiun, atau menikmati hidup dengan kemandirian finansial, Reliv dapat membantu Anda meraih impian Anda ini.

Variabel utama untuk meraih potensi pendapatan Anda adalah jumlah waktu yang Anda luangkan untuk berinvestasi, dan Anda komitmen untuk menggunakan Sistem Sukses Reliv.

Anda sudah tahu mengenai Keuntungan Eceran dan Keuntungan Grosir, bagian ini membahas secara detail Program Afiliasi Master, termasuk kualifikasi, benefit, Komisi *Override* dan Program Direktur Bintang.

AFILIASI MASTER

Syarat untuk Menjadi Afiliasi Master

Seorang Distributor dapat memenuhi syarat sebagai Afiliasi Master dalam dua cara berikut:

1. Dengan mencapai 2.500 PGPV "tak terbebani" dalam satu bulan kalender.
2. Mempromosikan Afiliasi Master downline yang mencapai sudah 2500 PGPV, dan memiliki 1.000 PGPV "tak terbebani" dalam bulan yang sama.

Catatan Tambahan Mengenai Kualifikasi bagi Afiliasi Master:

1. Bila Anda gagal untuk memenuhi syarat sebagai Afiliasi Master karena Anda tidak mencapai 1.000 PGPV unencumbered selama satu bulan di mana Distributor downline memenuhi syarat untuk menjadi Afiliasi Master, Anda memiliki tenggang waktu empat bulan, dimulai pada bulan kualifikasi, yang selama waktu itu Anda harus memenuhi syarat agar bisa mempertahankan Afiliasi Master downline dalam payline Anda.
2. Bila Anda tidak memenuhi syarat sebagai Afiliasi Master dalam tenggang waktu empat bulan, Afiliasi Master downline Anda akan naik secara permanen ke Afiliasi Master harus tetap "aktif" membeli 50 poin tiap bulan.
3. Distributor membeli volume Afiliasi Master kualifikasinya pada level Profit 40% dan segera menjadi Afiliasi Master, berhak mendapatkan bonus override dari Afiliasi Master lain yang mereka promosikan selama bulan tersebut.

Benefit Afiliasi Master

Selain menikmati level Profit tertinggi, Afiliasi Master menikmati sejumlah benefit uang dan benefit pendukung lainnya. Agar bisa menerima benefit penuh, Afiliasi Master harus tetap "aktif" membeli 50 poin tiap bulan.

Afiliasi Master Aktif akan menerima Benefit sebagai berikut:

- Berhak untuk mendapatkan override pada PGBV* (personal group business volume) dari Afiliasi Master dalam payline Anda. Payline Anda terdiri atas Afiliasi Master di organisasi downline Anda hingga lima level kedalaman.
- Berhak untuk mendapatkan penghargaan bonus volume.
- Berhak untuk bersaing dalam kontes berdasarkan kinerja volume.
- Mendapatkan bantuan komunikasi dan dukungan khusus untuk Afiliasi Master.

Catatan: Business Volume (BV) adalah nilai uang yang ditetapkan oleh Reliv pada setiap produk untuk menentukan Override. BV ini bervariasi dari negara ke negara.

Komisi Override

Komisi Override mungkin merupakan aspek yang paling menggiurkan dari rencana kompensasi Reliv. *Override* dibayarkan kepada Afiliasi Master Aktif saja, sebagai pengakuan atas pelatihan dan dukungan berkelanjutan yang Anda berikan kepada Distributor *downline* yang telah 'memisahkan diri' dari grup pribadi Anda yang memenuhi syarat sebagai Afiliasi Master.

Meskipun Anda tidak lagi mendapatkan Keuntungan grosir dari Afiliasi Master ini dan grup mereka, namun melalui *Override*, Anda memiliki kesempatan untuk mendapatkan benefit dari kesuksesan bisnis mereka dan dari kesuksesan Afiliasi Master yang mereka sponsori.

Komisi *Override* dapat diterima setiap bulan oleh Afiliasi Master Aktif, yang memenuhi persyaratan pemeliharaan, berdasarkan *Personal Group Business Volume* (PGPV) dari Afiliasi Master *downline* mereka. Reliv akan membayarkan komisi *Override* kepada Afiliasi Master lima level kedalaman dan level kelebihan tak terbatas (*unlimited width*).

Potensi Pendapatan

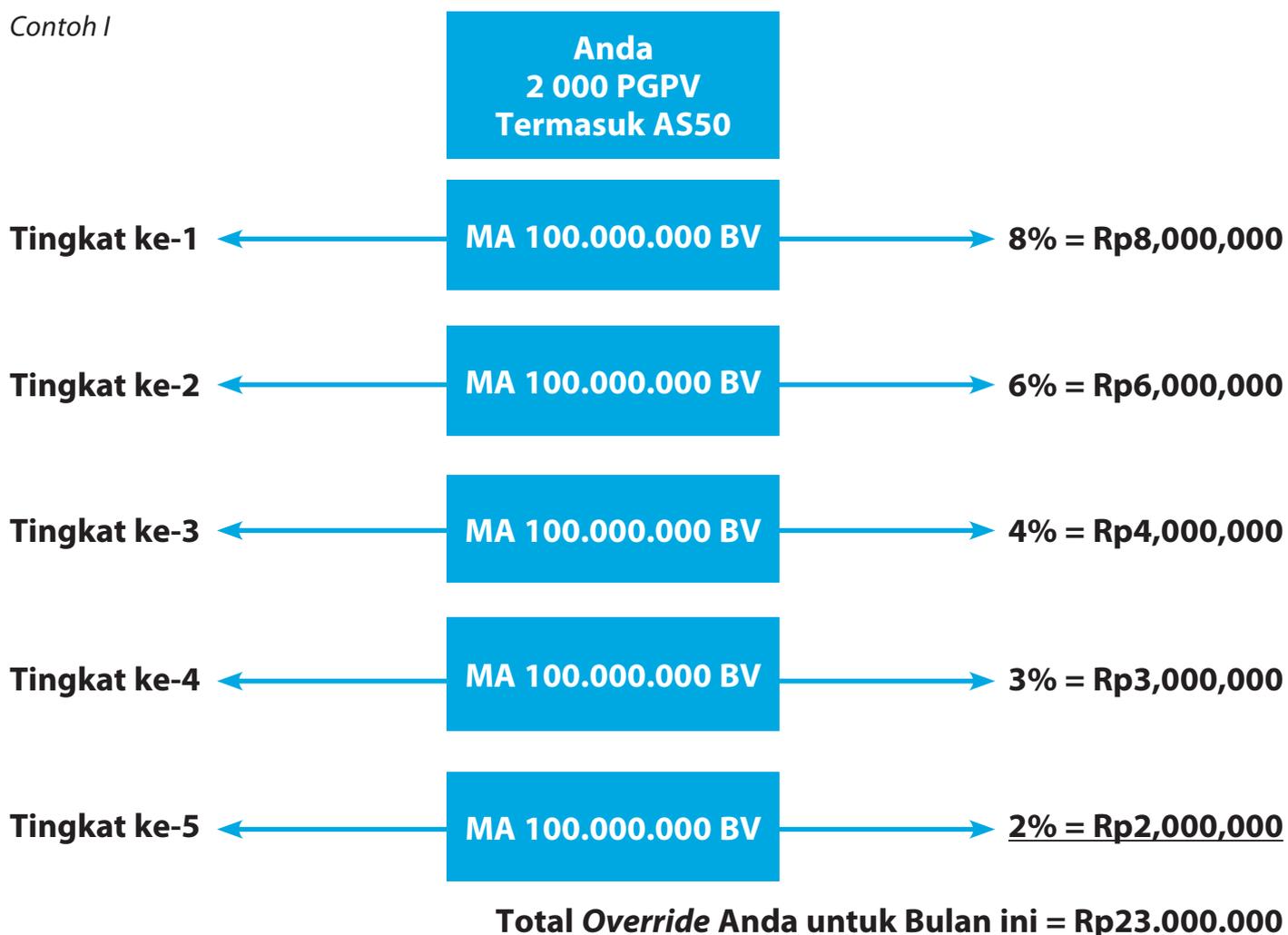
Komisi *Override* merupakan pemasukan (*residual income*) yang dapat bertahan seumur hidup. Melalui proses penggandaan, *Override* Anda memiliki potensi untuk mendapatkan momentumnya sendiri, yang meningkat dari tahun ke tahun bila organisasi *downline* Anda terus tumbuh dan berkembang hingga menjadi organisasi yang mapan.

Agar bisa menerima pembayaran *Override*, Afiliasi Master harus membeli 50 poin dan mencapai level pemeliharaan (lihat '*Override Maintenance*'). *Override* kemudian dibayarkan setiap bulan sesuai dengan jadwal sebagai berikut:

| | |
|--------------|----|
| Tingkat ke-1 | 8% |
| Tingkat ke-2 | 6% |
| Tingkat ke-3 | 4% |
| Tingkat ke-4 | 3% |
| Tingkat ke-5 | 2% |

Contoh berikut menggambarkan potensi pendapatan besar dari *Override*. Contoh satu-bulan ini mengasumsikan satu Afiliasi Master saja di setiap tingkat generasi Anda:

Contoh I



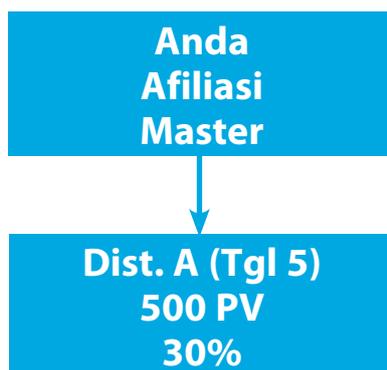
Untuk tujuan ilustrasi saja

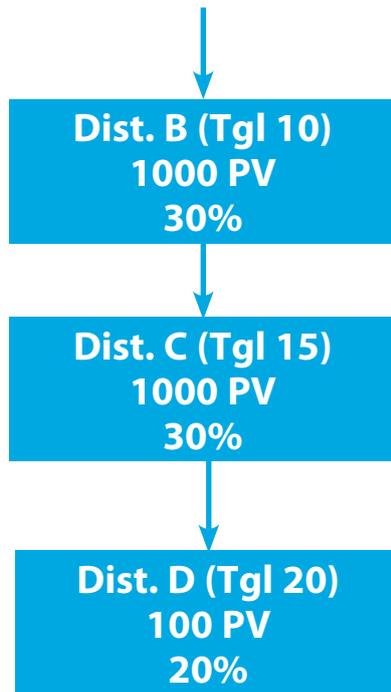
Ketika Mempromosikan Afiliasi Master Baru

Bila Anda mempromosikan Afiliasi Master *frontline* baru, Anda akan dibayar 8% BV dari order yang membawa Afiliasi Master baru Anda ke 2500 PGPV. Anda juga akan menerima lebih 8% dari setiap PGPV tambahan yang mereka akumulasikan selama sisa bulan. Anda akan diberi profit grosir dari PGPV yang mereka tempatkan di awal bulan, sebelum mereka mencapai Afiliasi Master.

Contoh berikut membantu untuk menggambarkan bagaimana komisi *override* dibayar:

Contoh II





Anda adalah Afiliasi Master yang mensponsori Distributor baru A.

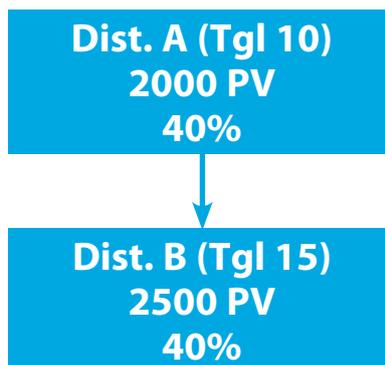
- Distributor A mensponsori Distributor baru B.
- Distributor B mensponsori Distributor baru C.
- Distributor C mensponsori Distributor baru D.

Selama bulan itu Distributor A membeli pada tanggal 5, Distributor B pada tanggal 10, Distributor C pada tanggal 15 dan Distributor D pada tanggal 20. Karena Distributor B, C dan D juga ada di grup pribadi Distributor A, maka setiap order akan meningkatkan PGPV Distributor A pada bulan tersebut. Bila PGPV Distributor A mencapai 2500 pada tanggal 15, hal ini membawa Distributor A ke Afiliasi Master dan Anda menerima 8% dari BV order 1000 PV Distributor C dan pada PGPV Distributor A berikutnya.

| Tanggal Order | PV Order | PGPV A | PGPV B | PGPV C | Profit Level A | Profit Level B | Profit Level C | Profit Penjualan W A pada Order | Profit Penjualan W B pada Orde | Profit Penjualan W C pada Orde |
|---------------|----------|--------|--------|--------|----------------|----------------|----------------|---------------------------------|--------------------------------|--------------------------------|
| 5 | 500 | 500 | 0 | 0 | 30% | 0 | 0 | 0 | 0 | 10% RV |
| 10 | 1000 | 1500 | 1000 | 0 | 35% | 30% | 0 | 5% RV | 0 | 5% RV |
| 15 | 1000 | 2500 | 2000 | 1000 | 40% | 35% | 30% | 5% RV | 5% RV | 8% BV |
| 20 | 100 | 100 | 2100 | 1100 | 40% | 35% | 30% | 5% RV | 5% RV | 8% BV |

Contoh III





Anda adalah Afiliasi Master yang mensponsori Distributor baru A.
 • Distributor A mensponsori Distributor baru B.

Selama bulan itu Distributor A membeli pada tanggal 5 dan tanggal 10 yang mencapai total 2500 PGPV. Hal ini membawa Distributor A ke level Afiliasi Master. Pada tanggal 15, Distributor A mensponsori Distributor B yang membeli 2500 PGPV, sehingga membawa Distributor B ke level Afiliasi Master.

| Tanggal Order | PV Order | PGPV A | PGPV B | PGPV MA Anda | Profit Level A | Profit Level B | Profit A atas Order | Profit MA Anda atas Order |
|---------------|----------|--------|--------|--------------|----------------|----------------|---------------------|---------------------------|
| 5 | 500 | 500 | 0 | 500 | 30% | 0 | 0 | 10% Profit Grosir pada RV |
| 10 | 2000 | 2500 | 0 | 2500 | 40% | 0 | 0 | 8% Override pada BV |
| 15 | 2500 | 2500 | 2500 | 2500 | 40% | 40% | 8% Override pada BV | 6% Override pada BV |

Catatan: 2500 PGPV milik Distributor A tetap ada di PGPV ANDA untuk bulan itu. Namun, Distributor A mendapatkan PGPV tambahan yang dia akumulasikan setelah mencapai Afiliasi Master pada tanggal 10 sehingga 2500 PGPV dari Distributor B ada dalam grup pribadi Distributor A.

Pemeliharaan *Override*

Agar bisa memenuhi syarat untuk memperoleh pembayaran *Override*, Afiliasi Master Aktif harus memenuhi persyaratan pemeliharaan bulanan atau secara pribadi mempromosikan Afiliasi Master baru. Pembelian 50 poin Anda berfungsi sebagai pemeliharaan bulanan Anda. Pemeliharaan bulanan Anda dimaksudkan untuk menunjukkan bahwa Anda menjalankan bisnis Reliv secara aktif.

Override akan dibayarkan berdasarkan persyaratan PGPV berikut:

| PGPV | % of <i>Override</i> yang Dibayar |
|---------------|-----------------------------------|
| 0 – 999 | 0 |
| 1,000 – 1,999 | 50% |
| 2,000+ | 100% |

Override yang ada akan dijumlahkan untuk Afiliasi Master aktif, dan dia akan menerima persentase *Override* yang berlaku untuk bulan tersebut.

Pengurangan Hak Pemeliharaan 10 Afiliasi Master Frontline

Bila Afiliasi Master mendapatkan 10 Afiliasi Master frontline, persyaratan pemeliharaan 100% akan dikurangi menjadi 1.000 PGPV. Benefit ini sifatnya semua atau tidak sama sekali (*all-or-nothing*).

PGPV yang lebih rendah dari 1.000 setiap bulan akan mendiskualifikasi hak Override untuk bulan itu. Untuk mempertahankan hak istimewa ini, 10 Afiliasi Master harus dipertahankan. Jika sewaktu-waktu jumlah Afiliasi Master frontline turun di bawah 10 (karena rekualifikasi, penghentian, dll) benefit pengurangan pemeliharaan akan dicabut. Benefit ini dapat diperoleh kembali dengan mengganti Afiliasi Master yang hilang.

Benefit Satu Bulan Setelah Promosi MA

Afiliasi Master upline pertama menerima satu-bulan “pengurangan pemeliharaan” sebesar 1.000 PGPV setelah bulan bersangkutan bila Distributor dari grup pribadi mereka memenuhi syarat untuk menjadi Afiliasi Master. Benefit ini ditawarkan kepada Afiliasi Master promotor agar meluangkan waktu untuk membangun kembali volume grup pribadi mereka.

Sebagai contoh:

Mary adalah Distributor di grup pribadi Tom. Dia memenuhi syarat untuk menjadi Afiliasi Master selama bulan Juni. Pada bulan Juli, Tom menerima benefit pengurangan pemeliharaan 1.000 PGPV. Jika Maria juga mempromosikan Afiliasi Master dari grup pribadinya sendiri selama bulan Juni, dia juga akan menerima pengurangan pemeliharaan untuk bulan Juli.

Pemeliharaan yang Terlewatkan

Bila Afiliasi Master memiliki PGPV kurang dari 1.000 pada bulan tersebut, ia tidak akan memperoleh komisi *Override*. Semua *Override* downline yang ada akan dikompresi ke Afiliasi Master berikutnya.

Rekualifikasi Tahunan bagi Afiliasi Master

Afiliasi Master adalah satu-satunya tingkatan keuntungan yang memerlukan rekualifikasi setiap tahun. Untuk mempertahankan benefit tersebut dan 40% hak istimewa dalam pembelian, Afiliasi Master harus melakukan rekualifikasi setidaknya sekali selama periode kualifikasi Februari-Januari.

Agar bisa mencapai rekualifikasi, Afiliasi Master harus:

- Mencapai 2.500 PGPV tak terbebani dalam satu bulan.
- Mempromosikan Afiliasi Master baru dan mencapai 1000 PGPV tak terbebani dalam satu bulan.

Bagi Afiliasi Master yang baru mencapai kualifikasi, rekualifikasi diwajibkan setelah periode promosi mereka.



Anda memenuhi syarat sebagai Afiliasi Master pada Juni 2013 dan mulai segera menikmati hak istimewa sebagai Afiliasi Master. Benefit tersebut berlaku selama sisa tahun 2013 dan sepanjang tahun 2014. Namun, agar bisa mempertahankan benefit Anda pada 2015, Anda harus melakukan rekualifikasi di salah satu bulan dari 12 bulan antara Februari 2014 dan Januari 2015.

Jika Anda gagal untuk mencapai rekualifikasi sebagai Afiliasi Master:

- Anda secara otomatis akan kembali ke status Afiliasi Senior dan level profit 35%.
- Anda mempertahankan semua Distributor dan kelompoknya yang bukan Afiliasi Master.
- Semua Afiliasi Master mulai 1 Februari dari tahun kualifikasi baru, beserta Distributor downline mereka, akan dihapus secara permanen dari downline Anda dan dikompresi ke Afiliasi Master berikutnya.
- Anda tidak lagi berhak atas benefit dari Afiliasi Master.

Kegiatan Afiliasi Master

Seperti semua Distributor yang sukses, Afiliasi Master aktif terus menjual dan melayani pelanggan mereka, mensponsori Distributor baru dan mendukung dan melatih Grup Pribadi mereka.

Selain itu, para pembangun bisnis Reliv memimpin downline mereka, menjalankan peran sebagai guru, pelatih dan sumber informasi bagi seluruh organisasi mereka.

Afiliasi Master Aktif juga dapat menyediakan produk kepada Distributor downline dan memberikan bimbingan, membantu Distributor di organisasi mereka untuk mengembangkan bisnisnya dan mengembangkan potensi kepemimpinan mereka sendiri.

Keberhasilan Anda sebagai leader upline bergantung pada komitmen Anda terhadap bisnis dan Distributor downline Anda. Reliv merekomendasikan praktik bisnis yang baik berikut ini untuk membantu Anda meraih sukses:

- Tetap tersedia bagi Grup Pribadi Anda yang ingin berkonsultasi dan mendapatkan dukungan.
- Menganjurkan semua Distributor baru membeli 50 poin untuk memastikan mereka 'Aktif' dan tidak pernah kehilangan pembayaran retail, pembayaran grosir atau pembayaran override mereka.
- Berkomunikasi dengan Grup Pribadi Anda dan menindak-lanjutinya. Memantau perkembangan mereka dan mengawasi leader baru dan memberikan dukungan dan dorongan bagi mereka yang bekerja menuju atau hampir mencapai level berikutnya.
- Meninjau dan memahami rencana kompensasi. Membiasakan diri dengan kebijakan dan prosedur. Menjadi sumber informasi bagi Grup Pribadi Anda.
- Mengikuti Sistem Sukses Reliv dan ajarkan Distributor downline Anda untuk melakukan hal yang sama.
- Memimpin dengan memberikan teladan. Bila Anda menjual suatu produk, Distributor Anda juga akan melakukan hal yang sama. Bila Anda mensponsori, Distributor Anda juga akan mensponsori dan membangun landasan yang kokoh bagi bisnis mereka sendiri. Bila Anda mengikuti Sistem Sukses Reliv, Distributor Anda juga akan mengikuti hal yang sama. Dengan tetap berpegang pada dasar-dasar, Distributor Anda akan tetap di jalur, dan seluruh grup Anda akan menikmati kesuksesan.

PROGRAM DIREKTUR RELIV

Program Direktur Reliv yang Bergengsi dirancang untuk mengakui dan menghargai prestasi Anda ketika Anda terus mengembangkan organisasi Anda.

Program ini memberikan "pin kerah" khusus kepada masing-masing empat level pertama. Pada puncak prestasi -Presiden Direktur – mereka yang menempati posisi Presiden Direktur akan menerima cincin bertatahkan permata istimewa.

Peserta Program Direktur menerima penghargaan khusus di acara-acara dan mungkin memenuhi syarat untuk mendapatkan reward tambahan sebagai berikut:

| Level | Kualifikasi | Penghargaan |
|-------------------|--|---|
| Direktor | Distributor <i>frontline</i> mencapai posisi Afiliasi Master | Pin Kerah dan Kompendium/ Ringkasan bisnis Reliv |
| Direktor Utama | Mencapai Rp10.000.000 dalam <i>Override</i> bulanan, atau Mencapai 20.000 PGPV dalam bulan kalender | Pin kerah dengan satu batu |
| Direktor Senior | Mencapai Rp25.000.000 dalam <i>Override</i> bulanan | Pin kerah dengan dua batu |
| Direktor Master | Mencapai Rp40.000.000 dalam <i>Override</i> bulanan | Pin kerah dengan tiga batu |
| Presiden Direktur | Mencapai Rp80.000.000 dalam <i>Override</i> bulanan | Cincin Bertatahkan permata |

PROGRAM BONUS DIREKTUR BINTANG

Program Direktur Bintang adalah program bonus tiga-tahap yang memungkinkan Afiliasi Master aktif untuk meningkatkan pendapatan bulanan mereka dengan cepat sebagai pengakuan atas upaya mereka dalam membangun organisasinya.

Program ini memberikan persentase poin tambahan di setiap tingkat generasi, dan memperluas pembayaran Bonus hingga kedalaman tak terbatas. Banyak Distributor mampu melipatgandakan penghasilan mereka melalui reward tambahan yang ditawarkan oleh program ini. Anda juga bisa.

Berikut cara kerjanya:

Bonus Direktur 3-Bintang

Kualifikasi: Afiliasi Master Aktif yang telah mensponsori secara pribadi tiga Afiliasi Master-tingkat pertama sejak tanggal 1 Januari 1996.

Imbalan: Dengan gabungan 6.000 PGPV dari Afiliasi Master *frontline* mereka, Direktur 3-Bintang akan menerima *Override* tambahan 1% berdasarkan volume dari semua lini hingga jumlah level yang tidak terbatas sampai mereka mencapai Afiliasi Master dalam lini apapun yang telah memenuhi syarat sebagai Direktur Bintang. Itu berarti Direktur 3-bintang tidak hanya menerima tambahan *Override* 1% pada level 1 sampai level 5, tetapi mereka juga dapat menerima *Override* 1% pada level 6 dan seterusnya.

Bonus Direktur 6-Bintang

Kualifikasi: Afiliasi Master Aktif yang telah mensponsori secara pribadi enam Afiliasi Master-tingkat pertama sejak tanggal 1 Januari 1996.

Imbalan: Dengan gabungan 12.000 PGPV dari Afiliasi Master *frontline* mereka, Direktur 6-Bintang akan menerima *Override* tambahan 2% berdasarkan semua volume dari semua lini untuk kedalaman tak terbatas, hingga mereka mencapai Afiliasi Master yang juga telah memenuhi syarat sebagai Direktur Bintang.

Bonus Direktur 10-Bintang

Kualifikasi: Afiliasi Master Aktif yang telah mensponsori secara pribadi sepuluh Afiliasi Master-tingkat pertama sejak tanggal 1 Januari 1996.

Imbalan: Dengan gabungan 20.000 PGPV dari Afiliasi Master *frontline* mereka, Direktur 10-Bintang akan menerima *Override* tambahan 3% berdasarkan semua volume dari semua lini untuk kedalaman tak terbatas, hingga mereka mencapai Afiliasi Master yang juga telah memenuhi syarat sebagai Direktur Bintang.

Contoh A: Peluang Pendapatan tanpa Direktur Bintang Tambahan dalam Lini Anda

| Afiliasi Master Frontline | | | | |
|--|------------|---------------------|---------------------|---------------------|
| | 1-2 | 3-5 | 6-9 | 10+ |
| Tingkat ke-1 | 8% | 8% + 1% | 8% + 2% | 8% + 3% |
| Tingkat ke-2 | 6% | 6% + 1% | 6% + 2% | 6% + 3% |
| Tingkat ke-3 | 4% | 4% + 1% | 4% + 2% | 4% + 3% |
| Tingkat ke-4 | 3% | 3% + 1% | 3% + 2% | 3% + 3% |
| Tingkat ke-5 | 2% | 2% + 1% | 2% + 2% | 2% + 3% |
| Tingkat ke-6 dan di atasnya <i>Uang lagi!</i> | | 1% ▼ ▼ | 2% ▼ ▼ | 3% ▼ ▼ |

Bila seseorang menjadi Direktur 3-Bintang, ia langsung mendapatkan 9% pada tingkat pertamanya, 7% pada tingkat keduanya, 5% pada tingkat ketiganya, 4% pada tingkat keempatnya, 3% pada tingkat kelimanya, dan tambahan 1% pada tingkat keenam dan seterusnya.

Bonus tanpa batas ini berlaku untuk semua lini dan terus berlanjut hingga seseorang mencapai Master Afiliasi aktif di downline-nya yang juga telah mencapai status Direktur Bintang. Pada saat itu, ia berhak untuk menerima bonus tambahan hanya jika tingkat Bintang-nya lebih tinggi dari tingkat Direktur Bintang *downline*.

Contoh B: Peluang Pendapatan bagi Direktur 3-Bintang dengan Direktur Bintang *Downline*

| Tingkat | Line A | Line B | Line C |
|-----------------------------|----------------|--|----------------|
| Tingkat ke-1 | 8% + 1% | 8% + 1% | 8% + 1% |
| Tingkat ke-2 | 6% + 1% | 6% + 1% | 6% + 1% |
| Tingkat ke-3 | 4% + 1% | Direktur Bintang Downline 4% + 1% | 4% + 1% |
| Tingkat ke-4 | 3% + 1% | 3% | 3% + 1% |
| Tingkat ke-5 | 2% + 1% | 2% | 2% + 1% |
| Tingkat ke-6 dan di atasnya | 1% | Tidak ada Bonus Tambahan | 1% |

Karena Lini B memiliki Direktur Bintang di tingkat ke-3, pembayaran bonus tambahan berhenti melampaui tingkat ini untuk Lini saja B. Karena Lini A dan C tidak memiliki *downline* Direktur Bintang, bonus tambahan "infinity" 1% berlaku bagi semua tingkatan dalam kedua lini tersebut.

Mempertahankan Kualifikasi Direktur Bintang

Supaya bisa mempertahankan pembayaran bonus Direktur Bintang dan penghargaannya, masing-masing Afiliasi Master frontline dalam organisasi Direktur harus mencapai requalifikasi sebagai Afiliasi Master selama periode requalifikasi yang sesuai setiap tahun (Februari-Januari).

Contoh:

Jika salah satu dari enam Afiliasi Master frontline dari Direktur 6-Bintang gagal untuk mencapai rekualifikasi sebagai Afiliasi Master, maka Direktur 6-Bintang itu akan otomatis turun status ke Direktur 3-Bintang hingga ada Afiliasi Master frontline tambahan yang dipromosikan.

Selain itu, bila persyaratan PGPV tingkat-pertama organisasi untuk tingkat Direktur Bintang Anda tidak diperbarui/dipelihara setiap bulan, Anda akan dibayar berdasarkan tingkat yang lebih rendah karena Anda tidak mencapai persyaratan PGPV yang sesuai.

Contoh:

Frank, seorang Direktur 10-Bintang, hanya mencapai 19.000 PGPV tingkat-pertama organisasi selama bulan Agustus. Frank akan menerima bonus Direktur 6-Bintang sebesar 2%, bukan bonus 3% yang dibayarkan kepada Direktur 10-Bintang karena dia gagal memenuhi persyaratan 20.000 PGPV tingkat pertama bagi Direktur 10-Bintang. Jika Frank memenuhi persyaratan 20.000 PGPV pada bulan September, dia kembali akan menerima bonus 3% penuh.

Contoh:

Helen, seorang Direktur 3-Bintang mencapai 5.000 PGPV tingkat-pertama organisasi untuk bulan Juni. Karena dia tidak memenuhi persyaratan 6.000 PGPV untuk Direktur 3-Bintang, jadi dia tidak menerima bonus Direktur Bintang untuk bulan Juni. Bonusnya akan diberikan kembali bila dia kembali mencapai 6.000 PGPV gabungan tingkat-pertama organisasi.

DAFTAR PERIKSA PEMBAYARAN BAGI AFILIASI MASTER

Untuk memastikan Anda menerima semua pembayaran yang menjadi hak Anda setiap bulan, berikut adalah daftar sederhana untuk kualifikasi dan persyaratan. Dengan pengecualian yang pertama, masing-masing berikut ini harus diselesaikan setiap bulan agar memenuhi syarat untuk menjadi menerima Hak penuh Afiliasi Master.

- Kualifikasi/rekualifikasi Afiliasi Master telah dicapai--2.500 Personal Group Point Volume (PGPV) selama satu bulan kalender, termasuk 1.000 PGPV tak terbebani.
- Membeli minimal 50 poin disetiap bulan.
- Pemeliharaan 2.000 PGPV (1.000 PGPV untuk Direktur 10-Bintang) telah dipenuhi.
- Program Direktur Bintang—jumlah Afiliasi Master frontline yang disponsori secara pribadi dan kualifikasi PGPV frontline telah dipenuhi.



Ambassador Internasional/Program Bonus Inner Circle (Lewat undangan)

(By Invitation)

| | Ambassador Reliv | | Inner Circle Reliv | | |
|----------------------------------|---|---|--|--|---|
| Judul | Ambassador | Ambassador Perunggu | Ambassador Perak | Ambassador Emas | Ambassador Platinum |
| Kualifikasi | Royalti Generasi > Tingkat MD selama 2 Bulan Berturut-turut | Distributor yang disponsori secara pribadi dengan Royalti Generasi > Tingkat MD selama 2 Bulan Berturut-turut | 2 Distributor P/S dengan Royalti Generasi> Tingkat MD selama 2 Bulan Berturut-turut | 3 Distributor P / S dengan Royalti Generasi > Tingkat MD selama 2 Bulan Berturut-turut | 4 Distributor P / S dengan Royalti Generasi > Tingkat MD selama 2 Bulan Berturut-turut |
| Benefit | <ul style="list-style-type: none"> • Pin Ambassador • Kartu nama & Alat-alat tulis • Binder kulit & seperangkat pena • Pendaftaran konferensi gratis, conference party, acara eksklusif ambassador | <ul style="list-style-type: none"> • Pin perunggu ambassador | <ul style="list-style-type: none"> • Pin perak ambassador | <ul style="list-style-type: none"> • Pin emas ambassador | <ul style="list-style-type: none"> • Pin platinum ambassador |
| Kualifikasi Bonus Bulanan | Royalti Generasi> Tingkat MD PV Tingkat 5 > 100.000 | Royalti Generasi> Tingkat MD PV Tingkat 5 > 100.000 | Royalti Generasi> Tingkat MD PV Tingkat 5 > 100.000 5 MA Tingkat-pertama dengan 100% pemeliharaan persyaratan 2 Distributor P/S dengan Royalti Generasi >Tingkat MD | Royalti Generasi> Tingkat PD PV Tingkat 5 > 100.000 5 MA Tingkat-pertama dengan 100% pemeliharaan persyaratan 3 Distributor P/S dengan Royalti Generasi >Tingkat MD | Royalti Generasi> Tingkat PD PV Tingkat 5> 100.000 5 MA Tingkat-pertama dengan 1100% pemeliharaan persyaratan 4 Distributor P/S dengan Royalti Generasi>Tingkat MD |
| Bonus | Bonus Ambassador Ambassadors meeting the monthly bonus qualifications will earn a share of the Ambassador Bonus pool which equals 1/2 % of Worldwide Sales. Your share is based upon your total 5 level PGPV as compared to the combined 5 level PGPV of all Ambassadors. The higher your organizational volume, the higher your bonus. | | Bonus Inner Circle Tambahan 1% pada BV Tingkat ke-4 Tambahan 1% pada BV Tingkat ke-5 Tunjangan asuransi mobil & kesehatan | | |
| | | | Bonus Presiden Tambahan 1% pada BV Tingkat ke-4 Tambahan 1% pada BV Tingkat ke-5 Tunjangan asuransi mobil & kesehatan | | |
| | | | Kualifikasi: 2 Distributor P/S dengan royalti generasi > Tingkat PD | 2 Distributor P/S dengan royalti generasi > Tingkat PD | 4 Distributor P/S dengan royalti generasi > Tingkat PD |
| | | | Bonus: Bonus 1% pada BV Tingkat ke-6 | Bonus 1% pada BV Tingkat ke-6 | Bonus 2% pada BV Tingkat ke-6 |

DAFTAR ISTILAH BISNIS

Daftar Istilah Bisnis Berikut akan membantu menjelaskan istilah-istilah yang sering digunakan dalam bisnis Reliv Anda.

Distributor Aktif atau Afiliasi Master Aktif – Distributor atau Afiliasi Master dianggap 'Aktif' jika mereka membeli minimal 50 points setiap bulan.

Business Volume (BV)--Nilai uang untuk menghitung komisi *override*.

Kompresi – Bila Afiliasi Master tidak memiliki *Personal Group Point Volume* (PGPV) yang cukup untuk memenuhi persyaratan pemeliharaan, maka Kedistributorannya akan kehilangan posisinya di payline Bonus Override dan posisi di bawah dia akan naik ke atas.

Organisasi Downline – Semua Distributor yang Anda sponsori secara pribadi, serta Distributor yang disponsori secara pribadi oleh mereka, dan sebagainya.

Distributor Aktif - Distributor Reliv harus berbelanja di Reliv dalam satu tahun untuk tetap aktif dan memenuhi syarat untuk mendapatkan keuntungan eceran dan grosir dan mempertahankan downline Distributor dan pelanggan mereka.

Volume Terbebani (*encumbered volume*) – PGPV yang diklaim oleh *downline* untuk memenuhi kualifikasi sebagai Afiliasi Master.

Persyaratan Pemeliharaan – PGPV yang diperlukan Afiliasi Master untuk mendapatkan Bonus *Override* pada Afiliasi Master *downline*.

Afiliasi Master – Distributor yang memiliki 2.500 PGPV tak terbebani dalam satu bulan kalender.

Rekualifikasi Afiliasi Master – Persyaratan tahunan yang harus dilaksanakan setidaknya sekali selama periode kualifikasi 12 bulan, yaitu Afiliasi Master harus mencapai 2500 PGPV tak terbebani dalam satu bulan kalender atau mempromosikan Afiliasi Master frontline dengan tambahan 1.000 PGPV tak terbebani.

Komisi Override – Pembayaran yang berkisar antara 2% sampai 8%, yang dapat diterima oleh Afiliasi Master Aktif pada Personal Group Business Volume (PGBV) bulanan dari lima tingkat kedalaman Afiliasi Master *downline*.

Payline – Semua Afiliasi Master sampai lima tingkat ke bawah, yang masing-masing telah memenuhi persyaratan pemeliharaan. Komisi *Override* dihitung berdasarkan PGBV dari setiap Afiliasi Master di payline Anda.

Grup Pribadi – Semua Distributor di organisasi grosir Anda yang belum memenuhi syarat sebagai Master Afiliasi.

Personal Group Business Volume (PGBV) – Volume sebagai dasar untuk menghitung komisi *Override* upline. PGPV ini dihitung untuk setiap Afiliasi Master dan meliputi: 1) semua order pribadi; 2) semua order yang dilakukan oleh Distributor downline di grup pribadi Anda yang bukan Afiliasi Master.

Personal Group Point Volume – Total poin yang Anda raih dan semua orang lain yang ada dalam grup pribadi Anda selama bulan kalender.

Volume Pribadi – Poin yang diperoleh dari order pribadi yang dilakukan oleh Distributor dan pelanggan mereka.

Volume point (PV) – Poin yang ditetapkan untuk setiap produk, yang bila sudah terakumulasi selama setiap bulan, untuk menentukan diskon dan tingkat profit.

Keuntungan Eceran – Selisih antara harga grosir (RV) yang dibayar Distributor dan harga eceran (RV) yang dibayar pelanggan.

Volume Eceran (RV) – Harga eceran produk yang dipakai untuk menghitung profit retail dan profit grosir serta diskon.

Sponsor – Distributor yang mendaftar Distributor lain.

Organisasi Upline – Sponsor Anda dan sponsor-nya, sponsor orang itu, dan sebagainya.

Volume tidak terbebani/unencumbered volume – Semua PGPV yang tidak digunakan untuk mengkualifikasi Distributor di *downline* Anda untuk Afiliasi Master.

Organisasi Grosir – Semua Distributor di grup pribadi Anda yang tidak sepenuhnya memenuhi syarat sebagai Afiliasi Master.

Keuntungan Grosir – Selisih antara potongan harga yang dibayar oleh sponsor dan harga yang dibayar oleh Distributor *downline*-nya.

Contoh pendapatan yang tercantum di sini tidak menggambarkan pendapatan aktual yang dicapai oleh Distributor. Keberhasilan Distributor bergantung pada usaha individunya.