



Niveau de réduction Distributeur Reliv

Votre réduction de Distributeur détermine votre niveau de profits sur les ventes au détail et sur les ventes grossistes. Les niveaux de profits vont de 20 à 40% et sont basés sur le volume de points des produits que vous achetez (en tant que Distributeur) et les points des personnes de votre groupe durant un mois calendaire. Ceci est également appelé le PGPV : Volume de Points du Groupe Personnel.

NOTE:

Les points liés aux produits et le BV sont disponibles sur le calculateur de commande, sur reliv.fr.

QUALIFICATION POUR LE POURCENTAGE DE RÉDUCTION : MARGE AU DETAIL

Chaque niveau de réduction est sujet à une qualification spécifique par rapport au PGPV, comme suit :

RANG	PGPV	NIVEAU DE RÉDUCTION
Distributeur au détail	0-699	20%
Affilié	700-1499	25%
Key Affilié	1500-2999	30%
Senior Affilié	3000-4999	35%
Master Affilié	5000	40%

Lorsque vos Clients Prix Public vous achètent des produits, vous remportez des profits sur les ventes basés sur la différence entre votre pourcentage de réduction et le prix payé par votre Client. À l'exception du Master Affilié, qui requiert une requalification annuelle, un Distributeur Reliv qui atteint un certain niveau de réduction, le gardera de façon permanente (à condition de régler la cotisation annuelle, d'accepter les P&P et d'adhérer au code d'éthique). Si pour une raison que ce soit, le compte du Distributeur est résilié, tous les avantages sont perdus.

Lorsqu'un Distributeur se qualifie pour un niveau de réduction durant un mois, la commande qui lui permet d'atteindre ce niveau de PGPV sera faite avec le niveau de réduction supérieur.

Cependant, l'exception à cette règle est un Master Affilié en cours de qualification. Le plus haut pourcentage de réduction sur une commande de 5000 PGPV ou plus est de 35%. La réduction de 40% du Master Affilié commencera avec la commande suivante, le mois suivant la commande de qualification.

MARGE GROSSISTE

Les Distributeurs concernés par la marge grossiste sont ceux ayant sponsorisés des Distributeurs qui bénéficient d'un niveau de réduction moindre. La marge grossiste représente la différence entre le prix payé par le sponsor et le prix payé par ses Distributeurs parrainés.

Par exemple :

Vous êtes au rang Senior Affilié, votre niveau de réduction est de 35%.

Votre Distributeur est Affilié, son niveau de réduction est de 25%.

La marge grossiste est donc de 10% du RV (Retail Volume, prix HT) des achats faits par votre Distributeur.

Reliv paie automatiquement et mensuellement la marge grossiste. Ceci est compris dans le montant des commissions mensuelles que vous recevez par virement bancaire (**merci de nous faire parvenir un RIB pour le paiement de vos commissions Reliv**).

MASTER AFFILIÉ (MA)

Comment se qualifier

Les Distributeurs peuvent se qualifier en tant que Master Affilié de 2 manières. Les 2 qualifications nécessitent un volume de 1000 points détachés.

Le volume détaché signifie que les points ne sont pas utilisés pour qualifier un Master Affilié de votre downline le même mois.

1^{ère} manière de se qualifier : atteindre 5000 PGPV en un mois calendaire avec 1000 points détachés.

2^{ème} manière de se qualifier : atteindre 3000 points par mois pendant deux mois consécutifs avec 1000 points détachés chaque mois.

Correspondance des exigences de volume

Si vous êtes un Master Affilié pleinement qualifié, chaque fois qu'un Distributeur de votre groupe personnel se qualifie en tant que Master Affilié, vous devez remplir une exigence de volume correspondant, au cours de son mois de qualification. Cette exigence est utilisée par Reliv pour valider le processus de Master Affilié et, dans certains cas, pour valider les ventes du Master Affilié éligible pour le mois.

Si avancer au rang de Master Affilié ne répond pas aux exigences de volume correspondant, il risque de perdre le parrainage du Master Affilié nouvellement promu et pourrait ne pas être en mesure de recevoir de futures commissions indirectes.

NOTE: En tant que Master Affilié, votre PGPV inclus toutes les commandes que vous faites avec Reliv durant un mois calendaire, PLUS toutes les commandes faites par les personnes de votre groupe personnel, PLUS tous les points de PVQ provenant de vos Master Affiliés de première ligne actifs (voir la section PVQ).

Volume détaché : c'est le volume du Groupe Personnel (PV). Ce volume n'est pas utilisé par votre downline pour se qualifier en tant que Master Affilié.

Volume attaché : c'est le volume de votre Groupe (PGPV) que vous ne pouvez pas utiliser. Il est utilisé par votre downline pour leur qualification de Master Affilié.

Les avantages du statut de Master Affilié

En plus de profiter du taux de réduction le plus haut sur les produits, les Master Affiliés ont des avantages monétaires, de soutien et de formation. Afin de profiter de tous leurs avantages, les Master Affiliés doivent être « actifs » tous les mois.

LES OBLIGATIONS DU MASTER AFFILIÉ

En tant que Master Affilié Reliv, vous avez l'opportunité de participer pleinement au plan de compensation Reliv, qui vous offre une variété de revenus, de primes et récompenses. Cependant, afin de pouvoir profiter de ces avantages, certaines qualifications sont nécessaires.

Ces qualifications nous prouvent que vous êtes actif et engagé dans votre activité et que vous répondez aux responsabilités supplémentaires du statut de Master Affilié :

Volume de Qualification Personnel (PVQ)

Seuls les Master Affiliés qualifiés et actifs peuvent recevoir les avantages de ce statut. Afin de prouver que vous êtes actif chaque mois, Reliv vous demande de valider votre PVQ de 100 points tous les mois. Le PVQ prend en compte votre réduction de 40%, peut être obtenu de l'une des manières suivantes :

1. Faire une commande de produits d'au moins 100 points par mois.
2. Mettre en place une commande automatique mensuelle garantissant votre PVQ.

Votre commande de PVQ permet à Reliv de savoir que vous continuez activement à faire évoluer votre activité Reliv, en vendant au détail à vos Clients et en travaillant avec vos Distributeurs.

Si le PVQ n'est pas validé, le Master Affilié est considéré comme inactif et certains avantages seront perdus pour le volume du mois, y compris la suspension des commissions indirectes et l'éligibilité à certaines primes.

Rétablissement du PVQ

Un Master Affilié qui n'a pas validé son PVQ durant un certain mois peut avoir ses avantages rétablis à partir du moment où il valide son PVQ le(s) mois suivant(s).

PVQ Directeur

Reliv reconnaît le travail continu requis par les Master Affiliés pour enseigner, former et motiver leurs Master Affiliés de première ligne. Par conséquent, les points de volume attribués au PVQ de vos Master Affiliés de première ligne sont crédités sur votre volume personnel chaque mois. Les points de volume de votre propre PVQ sont crédités au Master Affilié de votre upline entièrement qualifié chaque mois et ne sont pas comptabilisés dans votre PGPV total.

Ce programme de reconnaissance des volumes vous permet de recevoir une compensation pour vos efforts de soutien, même si vos Master Affiliés de première ligne ne sont plus membres de votre groupe personnel. Le programme vous permet également de construire une base solide et plus permanente pour votre activité.

Les points du PVQ seront compressés autour des Master Affiliés inactifs jusqu'au premier Master Affilié actif de la upline.

Requalification annuelle du Master Affilié

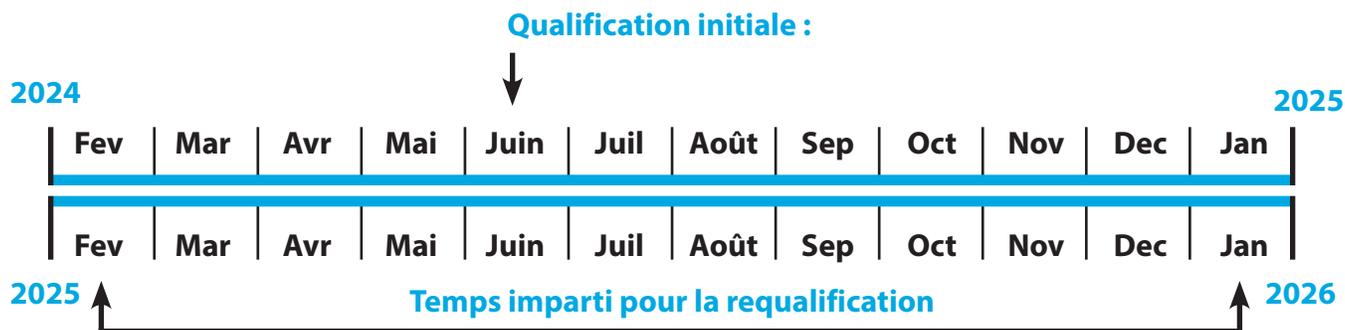
Le statut de Master Affilié est le seul qui requiert une requalification annuelle. Afin de garder les avantages et les 40% de réduction sur les produits, les Master Affiliés doivent se requalifier au mois une fois durant la période de qualification allant du 1er février au 31 janvier.

La requalification est identique à la qualification initiale :

1. Atteindre 5 000 points de PGPV pendant un mois avec un volume de 1 000 points détachés.
2. Atteindre 3 000 points par mois pendant deux mois consécutifs avec 1 000 points détachés par mois.

Les nouveaux Master Affiliés doivent se requalifier l'année suivant leur qualification.

*Volume détaché : tout volume qui n'est pas utilisé pour la qualification d'un nouveau Master Affilié.



Si vous vous qualifiez en tant que Master Affilié en juin 2024 et que vous profitez du statut de Master Affilié début juillet 2024. Ces avantages s’appliquent pour le reste de 2024 ainsi que l’année 2025. Cependant, afin de continuer à profiter des avantages pour 2026, vous devez vous requalifier durant l’année 2025, entre le 1er février 2025 et le 31 janvier 2026.

Si vous ne vous requalifiez pas en tant que Master Affilié :

- Votre statut changera automatiquement pour le statut de Senior Affilié et vous profiterez d’une réduction de 35% sur les produits.
- Vous garderez dans votre groupe tous les Distributeurs et leur groupe, qui ne sont pas Master Affiliés.
- Tous les Master Affiliés qui sont pleinement qualifiés au 1er février de la nouvelle année de qualification, ainsi que les Distributeurs de leur downline seront enlevés de manière permanente de votre downline et compressés au Master Affilié de votre upline.
- Vous ne pourrez plus profiter de tous les avantages liés au statut de Master Affilié, dont les 40% de réduction sur les produits, les commissions indirectes (ainsi que les primes Directeur étoile) et certaines primes liées à ce statut.

LES COMMISSIONS INDIRECTES

Les commissions indirectes représentent un aspect important du plan de compensation Reliv. Les commissions indirectes sont payées au Master Affilié en reconnaissance des formations et du soutien qu’il fournit aux Distributeurs de sa downline qui se sont détachés de son Groupe Personnel en se qualifiant eux-mêmes en tant que Master Affiliés.

Bien que vous ne receviez plus les profits des ventes en gros de ces Master Affiliés et leurs groupes, avec les commissions indirectes, vous gardez l’opportunité de bénéficier de leur succès et du succès des Master Affiliés qu’ils sponsorisent également.

Les commissions indirectes sont calculées mensuellement par les Master Affiliés actifs en fonction du PGPV de leurs Master Affiliés. Reliv verse les commissions indirectes aux Master Affiliés actifs sur cinq niveaux en dessous.

Afin de recevoir les commissions indirectes, vous devez avoir et maintenir le statut de Master Affilié. Les commissions indirectes sont alors payées mensuellement, à condition que la maintenance soit faite (voir Commissions indirectes et la maintenance) :

1 ^{er} niveau (vos Master Affiliés de 1ère ligne)	8%
2 ^{ème} niveau	6%
3 ^{ème} niveau	4%
4 ^{ème} niveau	3%
5 ^{ème} niveau	2%

Les commissions indirectes et la maintenance

Afin de vous qualifier pour recevoir vos commissions indirectes, un Master Affilié actif doit remplir les conditions de maintenance. Votre maintenance mensuelle est en plus de votre PVQ mensuel et démontre que vous êtes actif, continuez votre activité Reliv et accomplissez le travail d'un Leader.

Les commissions indirectes sont payées suivant les exigences du PGPV :

PGPV	% des commissions indirectes payées
0 – 999	0
1,000 – 1,999	50% = 4% du BV
2,000+	100% = 8% du BV

Dans chaque cas, les commissions indirectes disponibles sont totalisées pour le Master Affilié actif, et reçoit ensuite le pourcentage applicable de ces commissions indirectes pour le mois.

10 Master Affiliés de première ligne : privilège pour une maintenance réduite

Lorsqu'un Master Affilié actif sponsorise 10 Master Affiliés de 1ère ligne, l'exigence de maintenance de 100 % est réduite à 1 000 PGPV (dont au moins 500 de GV). Il s'agit chaque mois d'un avantage tout ou rien.

Un PGPV mensuel inférieur à 1 000 disqualifiera les commissions indirectes pour ce mois (ou un GV inférieur à 500).

Pour conserver ce privilège, les 10 Master Affiliés doivent être conservés. Si à tout moment le nombre de MA de première ligne tombe en dessous de 10 (en raison d'une requalification, d'une résiliation, d'un non-renouvellement, etc.), l'avantage de la maintenance réduite sera révoqué. Il peut être récupéré en remplaçant les MA perdus.

Exceptions aux exigences relatives aux Master Affiliés

L'exigence du GV est supprimée pour les nouveaux Master Affiliés au cours des 12 premiers mois après avoir commencé à bénéficier des avantages du MA. De plus, les premiers Master Affiliés entièrement qualifiés bénéficient d'un mois de maintenance réduite suivant le mois au cours duquel un Distributeur de leur groupe personnel se qualifie pour le statut de Master Affilié. Cet avantage est offert aux Master Affiliés pour leur permettre de reconstruire le volume de leur groupe personnel.

Par exemple :

Mary est Distributrice dans le groupe personnel de Tom. Elle est éligible au statut de Master Affilié en juin. Pour le mois de juillet, Tom a l'avantage de maintenance réduite de 1 000 PGPV (dont au moins 500 de GV).

REMARQUE : Cet avantage est également accordé aux Master Affiliés en cours de qualification. Si, au cours de votre mois de qualification, vous avez un Distributeur qui est également en cours de qualification au statut de MA, vous bénéficierez de la maintenance réduite le mois suivant.

Une fois encore, la réduction d'un mois est une option tout ou rien. Un PGPV inférieur à 1 000 (ou un GV inférieur à 500) disqualifiera le MA de ses commissions indirectes pour le mois.

Maintenance manquée

Dans le cas où un Master Affilié a un PGPV inférieur à 1 000 pour le mois, il ne gagnera pas de commissions indirectes. Toutes les commissions indirectes disponibles en aval seront compressées jusqu'au prochain Master Affilié entièrement qualifié. Cette compression se poursuit jusqu'à ce qu'un Master Affilié en aval soit qualifié pour une partie des commissions indirectes disponibles.

Avantages à long terme du PVQ

Les Master Affiliés qui maintiennent 10 MA de première ligne actifs parrainés personnellement recevront leurs commissions indirectes à condition qu'ils disposent de 1000 PGPV et d'au moins 500 GV.

Étant donné que les points du PVQ des Master Affiliés de première ligne sont crédités au PGPV du MA en amont, un Directeur 10 étoiles peut satisfaire à l'exigence de maintenance réduite de 1000 PGPV en se basant exclusivement sur le PVQ de ses MA de première ligne (100 points PVQ x 10 = 1000 PGPV).

Rester actif (autres exigences)

- Les commissions indirectes et les autres avantages du Master Affilié seront payés aux Distributeurs actifs. Afin d'être considérés actifs, les Master Affiliés doivent :
 1. Avoir des consommateurs dans leur groupe personnel achetant des produits Reliv chaque mois.
 2. Aider leurs Distributeurs en communiquant régulièrement, en promouvant les événements Reliv, en fournissant des informations, des formations et des conseils à leurs Distributeurs.
 3. Aider le personnel de Reliv à résoudre les problèmes liés à leur activité qui peuvent survenir dans leur organisation.
- Un Distributeur qui achète ou fait don d'un produit uniquement pour avoir droit aux commissions indirectes ou à d'autres avantages n'est pas considéré comme actif et ne recevra pas de commissions indirectes. Reliv attend de tous les Leaders sur le terrain qu'ils déploient des efforts substantiels pour s'acquitter de ces responsabilités et se réserve le droit d'exiger d'un Distributeur une documentation raisonnable pour justifier de ses efforts. Lorsque Reliv détermine, à sa seule discrétion, qu'un Distributeur ne remplit pas ses obligations de poursuivre activement son activité Reliv, il mettra fin ou suspendra le paiement des commissions indirectes et autres avantages pour ce Distributeur.

ONERELIV LA ROUTE DE PLATINE

La prestigieuse Route de Platine est conçue pour reconnaître et récompenser vos accomplissements alors que vous continuez à développer votre activité Reliv.

Les participants à la Route de Platine reçoivent une reconnaissance spéciale aux événements et peuvent se qualifier pour des récompenses additionnelles comme suit :

Niveau Directeur	Qualifications	Primes
Directeur	Commissions mensuelles supérieures à 350€ (avec un minimum de 175€ provenant des commissions indirectes) OU obtenir 10 000 PGPV de nouveau volume en un mois.	Prime unique de 120€
Key Directeur	Commissions mensuelles supérieures à 700€ (avec un minimum de 350€ provenant des commissions indirectes) OU obtenir 20 000 PGPV de nouveau volume en un mois.	Prime unique de 280€
Senior Directeur	Commissions mensuelles supérieures à 1500€ (avec un minimum de 750€ provenant des commissions indirectes) pendant 2 mois consécutifs.	Prime unique de 575€
Master Directeur	Commissions mensuelles supérieures à 2800€ (avec un minimum de 1400€ provenant des commissions indirectes) pendant 2 mois consécutifs.	Prime unique de 1150€
Directeur Premium	Commissions mensuelles supérieures à 5700€ (avec un minimum de 2850€ provenant des commissions indirectes) pendant 2 mois consécutifs.	Prime unique de 2300€ et Bague Premium
Directeur Bronze	Commissions mensuelles supérieures à 7500€ (avec un minimum de 3750€ provenant des commissions indirectes) pendant 2 mois consécutifs. Avoir un Master Directeur de 1ère ligne avec des commissions égales à ce statut.	Prime unique de 2800€
Directeur Argent	Commissions mensuelles supérieures à 8500€ (avec un minimum de 4250€ provenant des commissions indirectes) pendant 2 mois consécutifs. Avoir deux Master Directeurs de 1ère ligne avec des commissions égales à ce statut.	Prime unique de 3500€
Directeur Or	Commissions mensuelles supérieures à 10000€ (avec un minimum de 5000€ provenant des commissions indirectes) pendant 2 mois consécutifs. Avoir trois Master Directeurs de 1ère ligne avec des commissions égales à ce statut.	Prime unique de 4000€
Directeur Platine	Commissions mensuelles supérieures à 11500€ (avec un minimum de 5750€ provenant des commissions indirectes) pendant 2 mois consécutifs. Avoir quatre Master Directeurs de 1ère ligne avec des commissions égales à ce statut.	Prime unique de 4500€

PROGRAMME DIRECTEUR ÉTOILE

Le programme Directeur étoile est un programme en trois étapes qui permet aux Master Affiliés actifs d'augmenter instantanément leurs revenus mensuels en reconnaissance de leurs efforts au développement de leur groupe.

Le programme accorde des points de pourcentage supplémentaires à chaque niveau de downline et étend les paiements de prime à une dimension illimitée.

Voici comment cela fonctionne :

La prime Directeur 3 étoiles

Qualifications : Master Affiliés actifs ayant trois Master Affiliés actifs de première ligne.

Récompense : avec un PGPV additionné de 6000 points provenant de leur Master Affiliés, les Directeurs 3 étoiles reçoivent en plus 1% des commissions indirectes sur le BV de leur downline de tous les niveaux jusqu'à atteindre un Master Affilié de leur lignée ayant atteint le niveau Directeur étoile. Cela signifie que non seulement les Directeurs 3 étoiles reçoivent 1% sur les niveaux 1 à 5, mais beaucoup reçoivent également 1% des commissions indirectes sur les niveaux 6 à 8 et plus.

La prime Directeur 6 étoiles

Qualifications : Master Affiliés actif ayant six Master Affiliés actifs de première ligne.

Récompense : avec un PGPV additionné de 12 000 points provenant de leur Master Affiliés, les Directeurs 6 étoiles reçoivent en plus 2% des commissions indirectes sur le BV de leur downline de tous les niveaux jusqu'à atteindre un Master Affilié de leur lignée ayant atteint le niveau Directeur étoile

La prime Directeur 10 étoiles

Qualifications : Master Affiliés actif ayant dix Master Affiliés actifs de première ligne.

Récompense : avec un PGPV additionné de 20 000 points provenant de leur Master Affiliés, les Directeurs 10 étoiles reçoivent en plus 3% des commissions indirectes sur le BV de leur downline de tous les niveaux jusqu'à atteindre un Master Affilié de leur lignée ayant atteint le niveau Directeur étoile.

Maintien de la qualification de Directeur étoile

Afin de conserver les primes et la reconnaissance de Directeur étoile, chaque Master Affilié de première ligne dans l'organisation du Directeur doit se requalifier en tant que Master Affilié pendant la période de requalification appropriée chaque année (de février à janvier) et avoir un PGPV de 500 pour le mois concerné.

Exemple :

Si l'un des six Master Affiliés (MA) de première ligne d'un Directeur 6 étoiles ne parvient pas à se requalifier en tant que MA ou n'a pas un PGPV de 500 pour le mois, alors ce Directeur 6 étoiles passera automatiquement au statut de Directeur 3 étoiles jusqu'à ce que ce MA ou un autre de première ligne se qualifie en ayant un minimum de 500 PGPV.

De plus, si l'exigence PGPV de l'organisation de premier niveau pour votre niveau Directeur étoile n'est pas respectée chaque mois, vous serez rémunéré au du niveau inférieur pour lequel vous avez atteint l'exigence PGPV cumulatif appropriée.

Niveau Directeur étoile	Exigence PGPV 1 ^{er} niveau
Directeur 3 étoiles	6,000 PGPV
Directeur 6 étoiles	12,000 PGPV
Directeur 10 étoiles	20,000 PGPV

Exemple 1 :

Frank est Directeur 10 étoiles, n'atteint que 19 000 PGPV au premier niveau pour le mois d'août. Frank recevra la prime Directeur 6 étoiles de 2 %, et non pas le bonus de 3 % versé aux Directeurs 10 étoiles, car il n'a pas eu les 20 000 PGPV de premier niveau requis pour les Directeurs 10 étoiles. Si Frank atteint l'exigence de 20 000 PGPV en septembre, il recevra à nouveau sa prime de 3 %.

Exemple 2 :

Hélène est Directrice 3 étoiles, atteint 5 000 PGPV dans son organisation de premier niveau pour le mois de juin. Comme elle n'a pas atteint l'exigence de 6 000 PGPV de Directrice 3 étoiles, elle ne reçoit pas la prime correspondante pour le mois de juin. Sa prime reprendra lorsqu'elle atteindra à nouveau 6 000 PGPV combinés dans son organisation de premier niveau.